



ROAD
SHOW

Herbalife[®]

FERRAMENTA DE NEGÓCIO



Dados de Pesquisa – 394 respondentes

5 principais pontos a desenvolver para **crescer seu negócio**

1. Como atrair NOVOS CLIENTES

- 2. Aprender mídias sociais*
- 3. Retenção de clientes*
- 4. Melhorar venda de produto fechado*
- 5. Gestão Financeira*

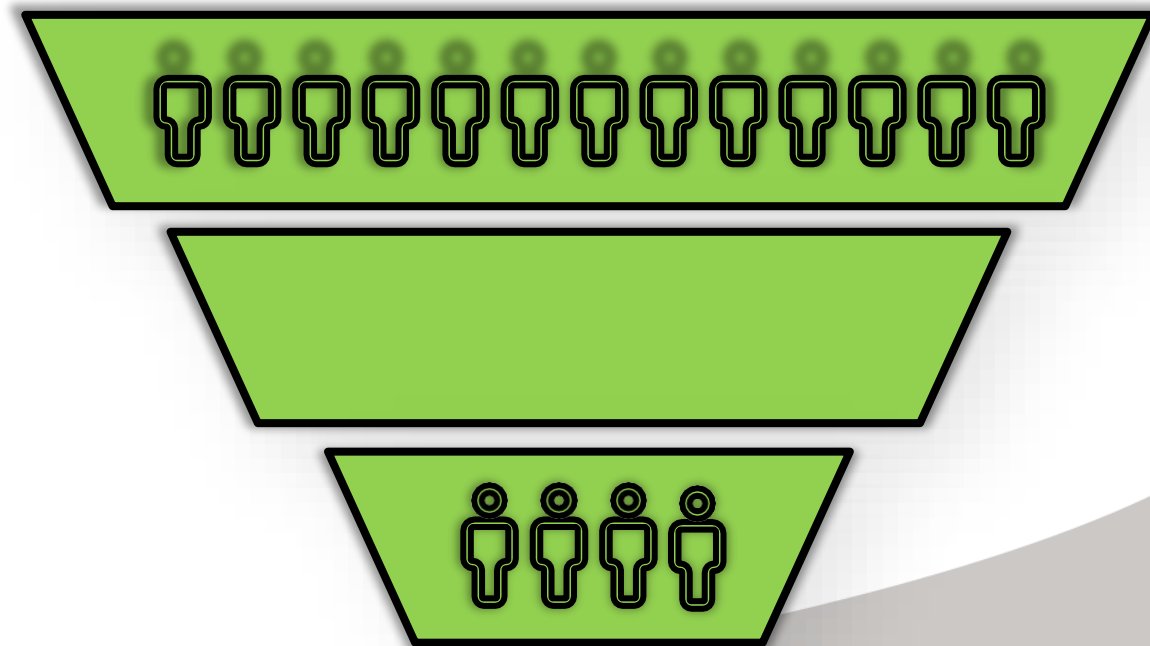


Pra que serve essa ferramenta?



- ✓ Buscar novos públicos
- ✓ Criar contatos e relacionamento
- ✓ Gerar experimentação
- ✓ Vender Bebidas e produtos preparados
- ✓ Apresentar a oportunidade de negócio

+ PROSPECÇÃO
+ NOVOS CLIENTES
+ NOVOS DISTRIBUIDORES



O que preciso para começar?



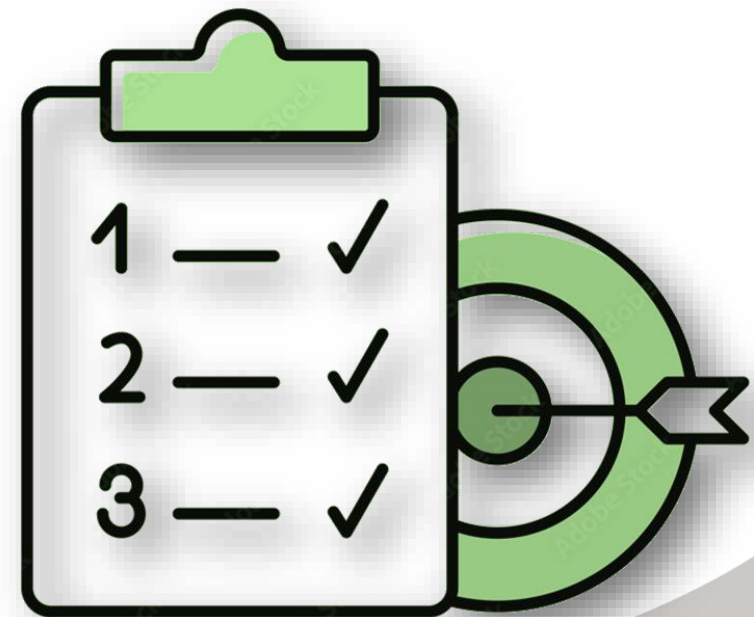
Para começar... 3 passos simples...

1. Procurar parcerias para **EVENTOS** que tenham afinidade com seu público potencial

Exemplos: Campeonatos de Beach Tennis, Corridas de Rua, Torneios de Futebol, Congressos, Shows, Eventos Culturais, Feiras de Negócio, etc...

2. Planejar os **PRODUTOS** que levará para degustação e vendas

3. Preparar o seu **MATERIAL DE DIVULGAÇÃO**



Exemplos de eventos



O que é um evento?

- Um acontecimento **pré-planejado / organizado**
- Em um **espaço delimitado**
- Com **datas de início e encerramento** determinadas;
- Reunindo **pessoas com algum objetivo comum.**



IMPORTANTE: a ferramenta Road Show é permitida **apenas em eventos organizados por um terceiro**, não eventos criados pelo próprio distribuidor.

Eventos / Locais

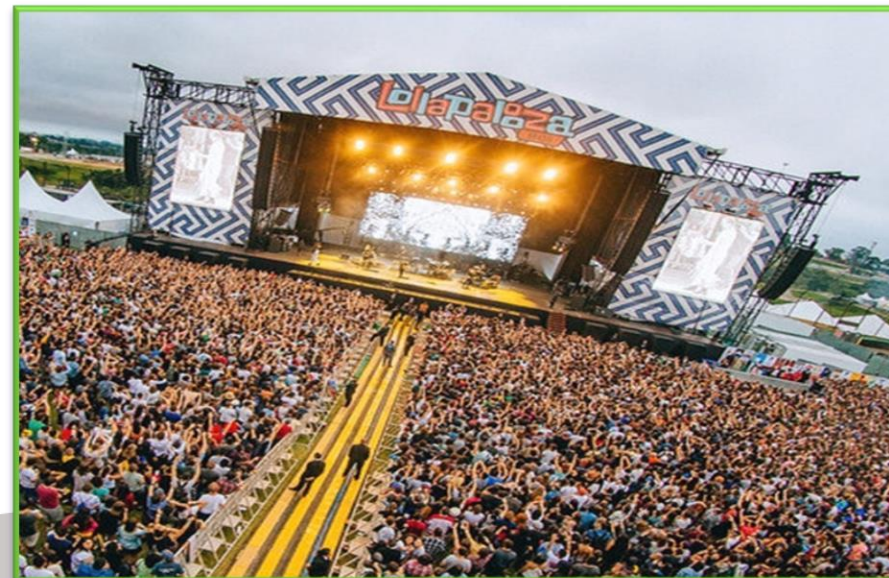


O QUE É PERMITIDO

- Eventos Esportivos e Eventos Comunitários, tais como:
 - *Campeonatos de Beach Tennis*
 - ✓ *Corridas de Rua, Torneios de Futebol, etc*
- Congressos e Feiras de Negócio
- Shows e Eventos Culturais
- Festas temáticas, como Carnaval, Festa Junina e similares.
- O evento deve ser sazonal e temporário.
- Caso tenha um Espaço Vida Saudável ter a sinalização com o nome do seu Espaço Vida Saudável
- Vestir a marca Herbalife (Use, vista e fale)

IMPORTANTE: em qualquer caso, é mandatório que o Distribuidor Herbalife obtenha previamente:

1. *Autorização oficial dos organizadores do evento*
2. *Licenças e eventuais alvarás de funcionamento junto aos órgãos governamentais competentes.*



Eventos / Locais



O QUE NÃO É PERMITIDO

- Estruturas na rua, praia, parques **não atrelados a eventos.**
- Estruturas em **shoppings, galerias, supermercados** e similares **não atrelados a eventos.**
- Feiras de rua e eventos de **periodicidade contínua.**
- Estruturas **sem autorização / acordo prévio** dos organizadores dos eventos, bem como **não obter as licenças e alvarás de funcionamento necessários.**
*Exemplo: para festas temáticas, como **Carnaval** (incluindo blocos de rua), **Festa Junina** e similares.*
- Foodtrucks
- Lojas temporárias (barraca única)
- Imagem da marca Herbalife e Cristiano Ronaldo não podem ser utilizados.



Para começar... 3 passos simples...

1. Procurar parcerias para **EVENTOS** que tenham afinidade com seu público potencial

Exemplos: Campeonatos de Beach Tennis, Corridas de Rua, Torneios de Futebol, Congressos, Shows, Eventos Culturais, Feiras de Negócio, etc...

2. Planejar os **PRODUTOS** que levará para degustação e vendas

3. Preparar os seus **MATERIAIS DE DIVULGAÇÃO**

Opções de Produtos para Venda

PREPARADOS NA HORA

- Herbal Concentrate e N-R-G
- Bebidas funcionais
- Drinks diversos com fibras, Liftoff, CR7, etc.

PRODUTOS PRONTOS

- Barra de Proteína
- Gelato Proteico



Para começar... 3 passos simples...

1. Procurar parcerias para **EVENTOS** que tenham afinidade com seu público potencial

Exemplos: Campeonatos de Beach Tennis, Corridas de Rua, Torneios de Futebol, Congressos, Shows, Eventos Culturais, Feiras de Negócio, etc...

2. Planejar os **PRODUTOS** que levará para degustação e vendas

3. Preparar os seus **MATERIAIS DE DIVULGAÇÃO**

Exemplos estrutura / divulgação



Exemplos estrutura / divulgação



Exemplos estrutura / divulgação



Dicas para um bom evento



Dicas úteis

1. Monte o seu stand de Road Show no lugar combinado com a organização do evento. Seu stand pode contar banner, cartazes, flyers e convites impressos.
2. Use camisetas com a marca Herbalife e mantenha uma postura profissional e positiva para atender ao público. Se precisar, você também pode receber auxílio de pessoas no atendimento.
3. Leve degustações prontas de bebidas, tais como CR7 e outras bebidas funcionais, em garrafas descartáveis de 250ml ou menos. Identifique as garrafas com adesivos com o nome das bebidas ou do seu EVS. Transporte as garrafas em um cooler com gelo para ficarem bem refrescantes!
Distribua as degustações junto com um folheto/convite impresso. E, claro, oriente as pessoas a também irem ao seu stand!
4. Crie estratégias para captar os contatos dos futuros clientes e potenciais Distribuidores. É essencial que você tenha o número de WhatsApp de quem você atender para se comunicar depois do Road Show.
5. E por fim, gere muitos contatos, prospecte candidatos ao negócio e venda muito!

IMPORTANTE!

REGISTRO PRÉVIO DA SUA AÇÃO

A registration form titled "ROAD SHOW - EVENTO" is shown on a tablet screen. The form is set against a dark background with a green header bar. The header bar contains the text "Preencha as informações abaixo sobre o evento que você irá participar." and the ROAD SHOW Herbalife logo. The form consists of seven numbered fields, each with a red dot icon: 1. ID: (text input), 2. Nome completo: (text input), 3. Nome do evento que irá participar: (text input), 4. Endereço completo do evento [com cidade e Estado]: (text input), 5. Seu perfil no Instagram ou em outra rede social: (text input), 6. Data de início do evento: (date and time input), and 7. Data final do evento: (date and time input). The date and time inputs are shown as separate boxes with a calendar icon.

Diretrizes Road Show

- Garantir que todos os consumos preparados antecipadamente sejam manuseados e armazenados de acordo com os padrões de segurança alimentar, incluindo a refrigeração adequada ou o controle de temperatura, conforme necessário.
- Nenhuma declaração relacionada ao resultado com o uso dos produtos Herbalife pode ser feita se os itens de consumo não forem preparados de acordo com o rótulo do produto.
- Tabletes individuais não podem ser servidos/vendidos, bem como, vender produtos reembalados e secos como itens de consumo é proibido.



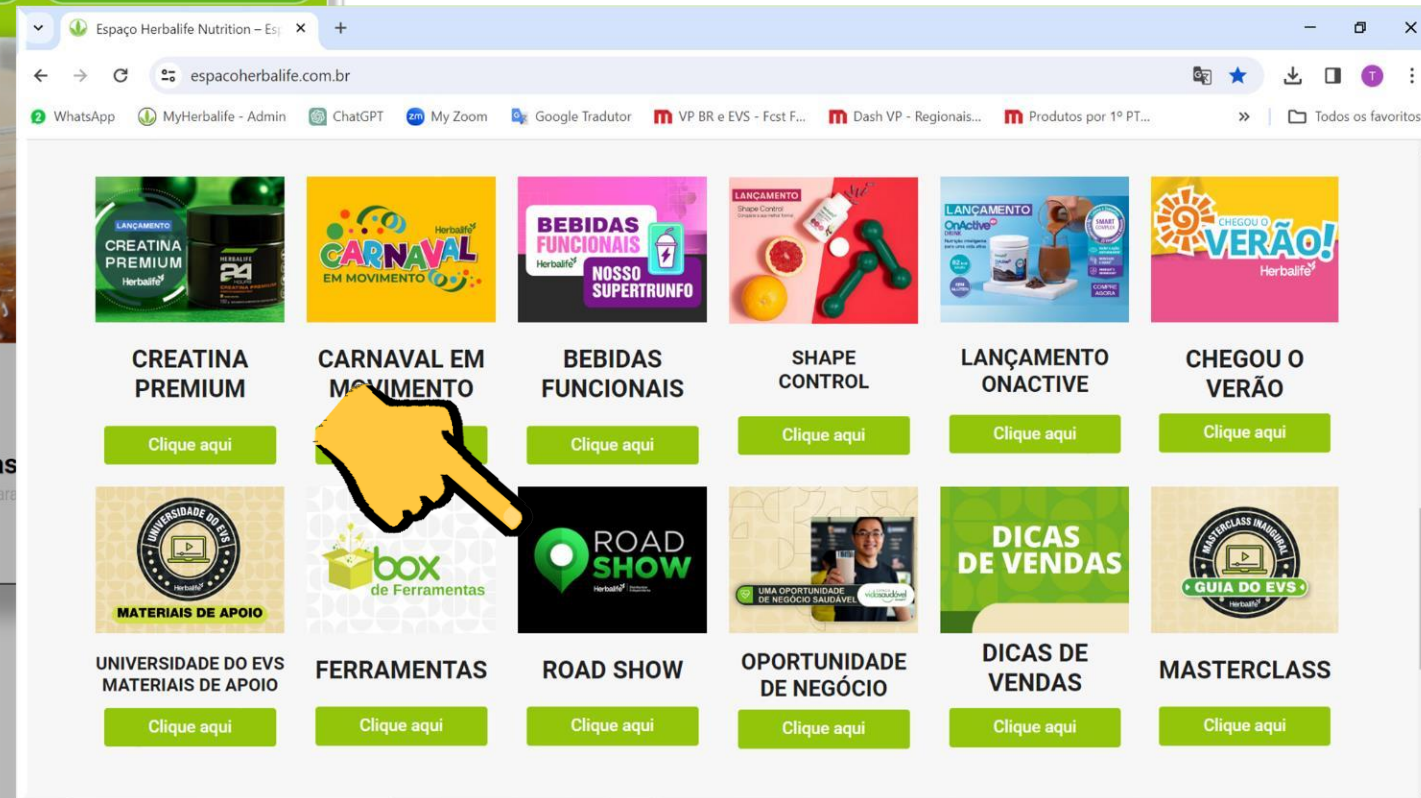
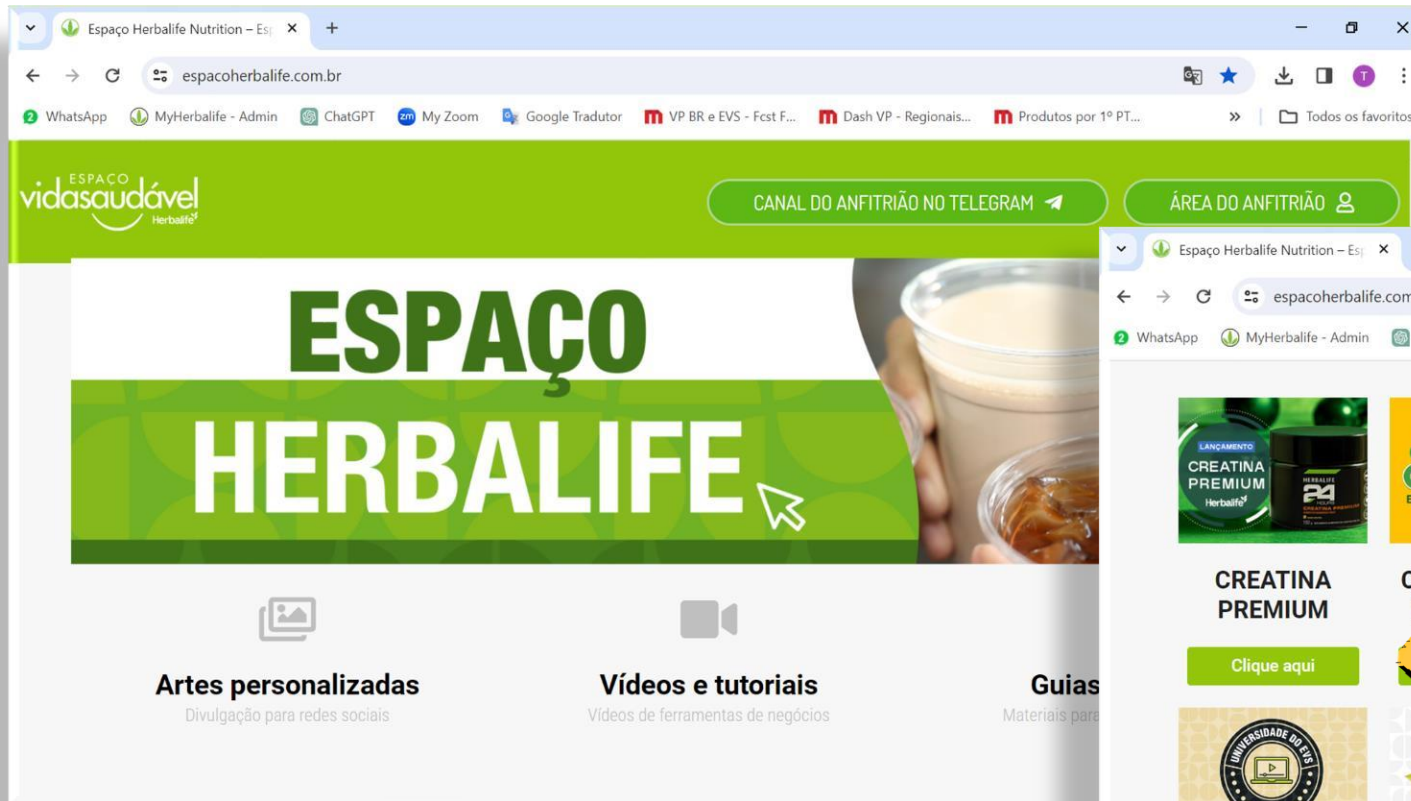
A venda de bebidas e preparações em eventos exige permissões e licenças. Os Distribuidores devem obter e cumprir tais permissões e todas as leis aplicáveis, conforme exigido.

- Acesse o [link](#) para maiores detalhes sobre as diretrizes de MPC sobre Roadshow.

Mais informações sobre Road Show?



espacoherbalife.com.br





ROAD SHOW

Herbalife[®]

BOAS VENDAS!!

